

TÜRK EXİMBANK

TÜRKİYE İHRACAT KREDİ BANKASI A.Ş.

B.02.2.EXI.0.14.00.00/112

03.11.2011

Sayın Sigortalı;

Sizlerin de katkısıyla işlem hacmi gün geçtikçe artan Türk ihracatının, günümüzün yoğun rekabet ortamında daha sağlıklı bir yapıya kavuşmasını sağlamak,

İhracatlarınızın gerçekleştirilmesi sonrasında karşılaşılabilecek sorunları en aza indirebilmek,

Süregelen finansal krizlerin de etkisiyle, gerek ticari gerekse politik risklerin artmaya devam ettiği günümüz koşullarında, siz Sigortalılarımızın Bankamız Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası güvencesi altında gerçekleştirdiği ihracatların vadelerinde tahsil edilememeleri durumunda yaptığınız tazminat talep başvurularının Bankamızca en sağlıklı ve hızlı şekilde neticelendirebilmek,

Kamu kaynakları kullanılarak gerçekleştirilen tazminat ödemelerinden doğan ülkemiz alacaklarının Bankamızca yürütülen takibat işlemleri çerçevesinde alıcı firmalardan, herhangi bir hak kaybına uğramaksızın en hızlı ve sorunsuz şekilde tahsil edilmelerini sağlayarak, siz Sigortalılarımıza olan desteğimizi artırmayı teminen yeni kaynaklar yaratabilmek için;

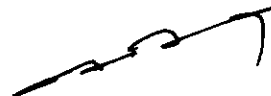
- ✓ ihracat öncesinde, alıcı firmadan **yazılı bir sipariş formu** alınmasının ya da **alıcı firma teyitli bir proforma** düzenlenmesinin,
- ✓ Alıcı firma ile firmanız arasında bir **satış sözleşmesi** (özellikle Rusya, Ukrayna, Belarus kaynaklı ülkelerde zorunlu olduğu, aksi takdirde alıcı firma aleyhine dava açılmadığı bilinmektedir) imzalanmasının,
- ✓ ihracatın gerçekleştirilmesi sonrasında, **alıcı firma kaşesi ve yetkili imzasını taşıyan yükleme/teslim belgesinin** temin edilmesinin,
- ✓ Alıcı firmadan kabullü bir poliçe/senet ya da çek alınmasının,
- ✓ Borcun kabulüne ilişkin alıcı firmadan bir yazı temin edilmesinin ve alıcı firmalarla, ihracat bedellerinin neden ödenmedigine ilişkin görüşmelerin mümkün olduğunca yazılı olarak yapılmasının

büyük önem taşıdığı hususunu bilgilerinize sunarız.

TÜRKİYE İHRACAT KREDİ BANKASI A.Ş.

Genel Müdürlüğü


Taner SAYAR
Müdür


Cenan AYKUT
Daire Başkanı

TÜRK EXİMBANK

EXPORT CREDIT BANK OF TURKEY

B.02.2.EXI.0.14.00.00/24

08/02/2012

Dear Insured,

We hereby inform you that it is very important;

- That you should obtain **written order form** from the buyer or that the buyer company should **confirm proforma invoice** before the shipment,
- That a **sales agreement** should be signed by and between the buyer company and you (this is especially mandatory in case of such countries as Russia, Ukraine, Belarus, otherwise no lawsuit can be taken against the buyer company),
- That a **bill of lading /delivery note bearing seal and signature of the buyer company** should be obtained following realization of the shipment,
- That an **accepted bill, promissory letter or check** should be obtained from the buyer company
- That a letter should be obtained from the buyer company that the debt is accepted and the correspondence regarding the buyer company's failure to make payment should be effected in writing as much as possible,

so as to ensure that Turkish exports, volume of which are ever expanding thanks to your contributions, attains a much more healthier structure in today's heavily competitive environment,

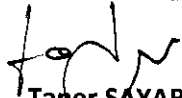
To minimize possible problems to be experienced in realization of your export transactions,

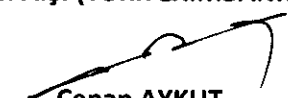
To be able to conclude overdue applications for the non-payment of the shipments in the most efficient and quickest manner under today's conditions where both commercial and political risks continue to increase due to the adverse effects of the on-going financial crises,

To collect receivables arising from the indemnifications which are paid from public financial resources, from the buyer companies without any loss of rights and remedies, in the most efficient and quickest manner and by this manner to raise new resources to increase our support to you.

General Directorate of

TÜRKİYE İHRACAT KREDİ BANKASI A.Ş. (TURK EXİMBANK)


Taner SAYAR
Manager


Cenani AYKUT
Head of Department