



TÜRK EXİMBANK

# Alacak Sigortası

"Alacaklarınız güvencemiz altında..."

## Sigortalı olmak için 7 neden...

### 1 Vadeli alacaklarınıza tahsilat güvencesi sağlar.

Yurt dışı ve yurt içi vadeli satışlarınızdan doğan alacaklarınız yurt dışında ticari ve politik, yurt içinde ise ticari riskler sebebiyle ödenmemesi halinde zararlar Bankamızca tazmin edilmektedir.

### 2 Nakit akışınızı korur.

Alacak sigortası ödeyememe durumunun silsile halinde piyasaya yayılmasını engelleyici bir işleve sahip olup, şirketler arası nakit akışlarındaki sürekliliği desteklemektedir.

### 3 Pazarlık gücünüzü artırır.

Gelişen uluslararası ticaret alıcının kendisine ödeme seçenekleri sunacak yeni satıcılar bulmasına fırsat vermektedir. Bu bağlamda alacak sigortası, müşterinize sunacağınız vade seçeneklerini genişleterek pazarlık gücünüzü artırır.

### 4 Müşterilerinizi daha iyi tanımanıza yardımcı olur.

Alacak sigortası ürünü ile satış yapmayı planladığınız yeni müşterileriniz için Bankamızın veri tabanında yer alan alıcı firma bilgilerinden faydalanabilirsiniz. Bankamız alıcı firmaya ait finansal verileri değerlendirerek risk analizi yapmakta böylelikle müşteriniz hakkında daha detaylı ticari bilgilere ulaşmanıza yardımcı olmaktadır.

### 5 Yeni pazarlara güvenle girmenizi sağlar.

Sigorta hizmetleri ile özellikle yeni giriş yaptığınız sektör ve ülkeye yönelik enformasyon olanağından da faydalanabilirsiniz. Yani mikro anlamda müşterilerini daha detaylı tanıma olanağının yanı sıra satış yaptığınız sektörün ve ülkenin riskliliği hakkında makro bilgilere de sahip olabilirsiniz.

### 6 İş hacminizi büyütür.

Alacak riskinden arındırılmış şekilde satış yapmanın sağladığı güvenle yeni pazarlara girmekle birlikte mevcut müşterilerinize yönelik satışların artmasını teşvik ederek iş hacminizi büyütmenize yardımcı olur.

### 7 Yeni finansman olanakları sunar.

Alacak sigortası aktiflerinizin sağlıklı yapıya kavuşmasına yardımcı olarak finansman kaynaklarına erişimde sizlere kolaylık sağlamaktadır. Risksiz bir alacak portföyüne sahip firmalar bankalardan daha kolay kredi kullanabilmektedir. Bunun ötesinde ihracatçılar sigorta poliçesine dayanan alacaklarını iskonto ettirerek nakit akışı sağlamaktadır.

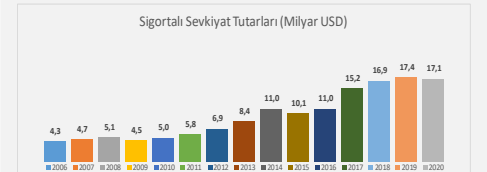
## Bir Dünya Alıcı Sizi Bekliyor...

### 238 ülkede politik ve ticari riskleri kapsıyoruz.

Sigorta kapsamına alınan 3 ülke hariç **238 ülkede** faaliyet gösteren alıcı firmalar hakkında temin edilen enformasyon ile risk analizi yapılmakta ve her bir alıcı için belirlenen limitler dahilinde tahsilat riski ortadan kaldırılmaktadır.

## Sigorta Hacmi Büyüyor...

Bankamız alacak sigortası alanındaki deneyimi ile "**güçlü ihracat, güçlü ekonomi**" hedefi için çalışmaya devam ediyor. İhracatçılarımıza yurt dışı ve yurt içi satışlarında tahsilat riskinden arındırılmış bir ortamda çalışma olanağı sağlıyor.



2021 yılında sigorta desteğimizi **21** milyar ABD dolarına çıkararak ihracatın daha da güçlenmesini hedefliyoruz.

## Alacak Sigortası Programlarımız

	Ürün Açıklaması	Kimler için uygun?	Kapsam	
<b>KISA VADELİ</b>	<b>İhracat Kredi Sigortası</b>	İhracatçıların <b>yurt dışı ve yurt içi</b> satışlarından doğan tahsilatı riskli bütün alacakları <b>ticari ve politik risklere</b> karşı sigorta kapsamına alınır.	Tüm ihracatçılar	Vadesi 360 güne kadar olan sevkiyatlar
<b>KISA VADELİ</b>	<b>Yurt İçi Kredi Sigortası</b>	İhracatçıların <b>yurt içi</b> satışlarından doğan tahsilatı riskli bütün alacakları <b>ticari risklere</b> karşı sigorta kapsamına alınır.	Bankamızda yurt dışı alacak sigortası olan bütün ihracatçılar	Vadesi 360 güne kadar olan sevkiyatlar
<b>ORTA UZUN VADELİ</b>	<b>Spesifik İhracat Kredi Sigortası Sevk Öncesi Risk Programı</b>	Bu ürün, ihracatçıların "İmalat ve Satış Sözleşmesi" çerçevesinde ihraç edilmek üzere ürettikleri malların alıcıya sevk edilmiş bölümleriyle ilgili olarak yapılan doğrudan maliyetleri ticari ve politik risklere karşı sigortalamaktadır.	Katma değeri yüksek, uzun ve maliyetli bir üretim süreci sonucu ortaya çıkarılabilen, sermaye ve/veya yatırım malları üretimi ve ihracatı ile işgal eden firmalar	Prinsip olarak imalat süresi 180 günü aşmayan işlemler bu ürün kapsamında değerlendirilebilmektedir. Bu süreyi aşan işlemler onaya tabidir.
<b>ORTA UZUN VADELİ</b>	<b>Spesifik İhracat Kredi Sigortası Sevk Sonrası Risk Programı</b>	Tek bir sözleşmeye bağlı sermaye mali veya hizmet ihracatından doğan orta ve uzun vadeli alacaklarınız sevk sonrası dönem için garantili kapsamına alır.	Katma değeri yüksek, uzun ve maliyetli bir üretim süreci sonucu ortaya çıkarılabilen, sermaye ve/veya yatırım malları üretimi ve ihracatı ile işgal eden firmalar ile hizmet ihracatı yapan firmalar	-
<b>ORTA UZUN VADELİ</b>	<b>Teminat Mektuplarının Haksız Nakde Çevrilmesi Sigortası</b>	Program, kamu işveren makamlarına verilen geçici, avans veya kesin teminat mektuplarının veya işverenin bankasına muhatap düzenlenen kontrgaranti şeklindeki teminat mektuplarının haksız nakde çevrilmesi riskine karşı geliştirilmiştir.	Yurt dışında taahhüt işleri ile yüklenmiş olan Türk müteahhilleri	-

## Kapsam Altına Alınan Riskler...

### Ticari Riskler

- ❖ İflas, tasfiye, konkordato, ilgili mahkeme kararı veya benzeri gerekçeler kaynaklı alıcının ödeyememe hali,
- ❖ Alıcının kabul ettiği mal bedellerinin vade tarihinden itibaren 4 ay içinde ödememesi veya ödeyememesi,
- ❖ Alıcının sevk edilen malları ihracatçıdan kaynaklanmayan nedenlerle kabul etmemesi veya edememesi.

### Politik Riskler

- ❖ Transfer yasakları veya kısıtlamaları
- ❖ Alıcının ülkesinde meydana gelen savaş, ihtilal, iç savaş, isyan gibi sebeplerle mal bedellerinin ödenmemesi
- ❖ İthalat yasakları, kısıtlamaları veya müsaadelerin iptali
- ❖ Alıcının ülkesinde ya da Türkiye sınırları dışında mallara el konulması
- ❖ Kamu alıcısının ödeyememe hali.

## Sigortalı olmak çok kolay...

- 1 Alacaklarına **tahsilat güvencesi** sağlamak isteyen ihracatçı Türk Eximbank'a gelir. Ön değerlendirme yapılır.
- 2 İhracatçı Türk Eximbank'tan **alacak sigortası poliçesi** yaptırır.
- 3 İhracatçı, her bir müşterisi için Türk Eximbank'tan **alıcı limiti** talep eder.
- 4 Türk Eximbank ihracatçının müşterilerini finansal açıdan değerlendirir. Alıcı limiti **taahsis** eder.
- 5 İhracatçı, alıcı limiti çerçevesinde müşterisine **sevkiyat** gerçekleştirir.
- 6 Olası bir ödeyememe durumunda Türk Eximbank satış bedellerini **tazmin** eder.



### Her bir müşterinizi ayrı ayrı inceliyoruz.

Müşterileriniz; tanıtıcı bilgilerinin, ortaklık yapılarının, faaliyetlerinin, sektördeki yerinin, mali yapısının, bankalarla ilişkilerinin, borç/alacak ilişkilerinin, ticari moralitesinin ve kredibilitesinin yer aldığı enformasyon raporları ile detaylı şekilde incelenmektedir.

"Alıcı limiti başvurusu" ile müşterilerinizin incelenmesini talep edebilir, onları daha yakından tanıma fırsatı bulabilirsiniz.

### Limit hazır, sevkiyat rahat...

Müşterileriniz için yapmış olduğunuz alıcı limiti başvurusu sonucunda her biri için ayrı olmak üzere belirli tutarlarda "alıcı limiti" tahsis edilir. Tahsis edilen alıcı limitleri söz konusu müşterinize yapmış olduğunuz sevkiyatların ne kadarnın Türk Eximbank tarafından tahsilat garantisini altına alınacağını göstermektedir.